



Are you the **rock** we're looking for?

Accountmanager (juniorprofiel welkom)

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

Als Accountmanager sta jij in het hart van het commerciële team. Je krijgt **ruimte en begeleiding** om je rol zelfstandig op te bouwen. Je:

- Bouwt een eigen klantenportefeuille op via **actieve prospectie**.
- Plant afspraken in en **bezoekt klanten** in jouw regio.
- **Luistert** naar de noden van klanten en stelt gerichte oplossingen voor.
- Maakt duidelijke, op maat gemaakte **offertes**.
- Volgt **dossiers** van A tot Z op, inclusief administratie.
- Houdt **klantendata** actueel in het **CRM-systeem**.
- Rapporteert je resultaten aan de Sales Manager.
- Draagt actief bij aan de **verkoopdoelstellingen** van het team.

☐ **Geen ervaring? Geen probleem.** Je krijgt volledige opleiding, coaching en ondersteuning om uit te groeien tot een sterke B2B-verkoper.

WIE WIJ ZOEKEN

We zoeken een **ambitieuze starter** met:

- Een **bachelor- of graduaatsdiploma** (richting business, communicatie, marketing, ICT...).
- Een **vlotte babbel** en goesting om met klanten in contact te staan.
- Een **doelgerichte en leergierige houding**.
- Zelfstandigheid, maar ook teamspirit.
- Een **rijbewijs B** en bereidheid om je in de regio te verplaatsen.
- Een pluspunt (maar geen vereiste): interesse of voorkennis van telecom of IT-oplossingen.

WAT WIJ BIEDEN

- Meteen een **vast contract** van onbepaalde duur.
- Een gevarieerde job met veel klantcontact en autonomie.
- Volledige **begeleiding, coaching** en **opleiding** bij de start.
- Een vast loon, aangevuld met **bonussen** en **commissies**.
- **Maaltijdcheques** en een hospitalisatieverzekering.
- Een **firmawagen** met tankkaart, ook voor privégebruik.
- Een laptop en gsm-abonnement.
- **Flexibele werkuren** en deels thuiswerk mogelijk.
- Geen collectief verlof: jij kiest je vakantiedagen.
- Een **moderne werkplek** zonder files, met toffe afterworks en teambuildings.
- **Ruimte om te groeien** binnen een ondernemende en jonge omgeving.

WIE WIJ ZIJN

De zomer komt eraan! ?? Misschien kriebelt het ook bij jou om iets nieuws te starten?

Dan heb ik iets dat je absoluut moet zien: een **superleuke job als Account Manager in Kortrijk**, bij een modern, warm bedrijf waar je écht jezelf mag zijn.

Een **ideale startersfunctie** óf een mooie tweede stap voor iemand die weet: "Ik wil iets doen met mensen, klanten, impact.

Dit groeiend en dynamisch bedrijf uit Kortrijk biedt **slimme telecomoplossingen** voor professionele klanten, ongeacht de operator. Ze focussen op mobiele en vaste telefonie, VOIP, internetverbindingen en IT-security. In hun moderne loft op de Pottelberg werkt een **jong team** dagelijks samen aan klantgerichte totaaloplossingen in een **open, toegankelijke sfeer**.



Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk