



Are you the **rock** we're looking for?

Accountmanager Antwerpen

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten steevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je staat in voor het **behalen van verkoopdoelstellingen** en het gewenste serviceniveau in jouw regio, waarbij je zelfstandig opereert maar ondersteuning krijgt van je team en regiomanager.
- Je gaat actief op zoek en **trekt nieuwe klanten aan** via zowel koude als warme acquisitie.
- Je gaat **op locatie bij klanten** en presenteert met een overtuigende pitch de producten en diensten van het bedrijf.
- Je **monitort de markttrends en klantbehoeften** om de regiomanager te informeren en verkoopkansen te identificeren.
- Je hebt een **nauwe samenwerking** met de afdeling Sales Support met betrekking tot offertes en documentatie.
- Je **neemt deel aan verkoopvergaderingen, productpresentaties en besprekingen** tijdens periodieke contactmomenten met het salesteam, zowel op de hoofdkantoren in Waregem of Valkenswaard.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je bent in het bezit van een **bachelordiploma**, bij voorkeur in bedrijfskunde, economische richting, commerciële richting of vergelijkbaar.
- Je bent een **starter** of hebt een **eerste werkervaring**. Kennis van de branche is niet vereist, maar je bent enthousiast om dit te leren via het uitgebreide inwerktraject.
- Je bent **ondernemend** en **gedreven** om mensen te overtuigen en enthousiast te maken.
- Je bent een communicatieve en sterke **teamspeler**.
- Je bent **fulltime beschikbaar** en in het bezit van een **rijbewijs**.

WAT WIJ BIEDEN

- Je start meteen met een **vast contract!**
- Je krijgt een **energieke start** met een uitgebreid inwerk- en opleidingstraject via de 'Sales Academy'.
- Je hebt de kans om jezelf te **ontwikkelen** tot de beste sales professional in de branche.
- Je komt terecht in een jong, dynamisch en **snelgroeiende organisatie** waarbij het team centraal staat.
- Je krijgt voor elke deal die je binnenhaalt een **bonus**, hoe hoger de deal hoe hoger de bonus.
- Je krijgt de ruimte voor **persoonlijke ontwikkeling**, met keuze uit interne en externe trainingen en verschillende doorgroeimogelijkheden.
- Je komt terecht in een ambitieus team met leuke, gezellige collega's.
- Je krijgt **uitstekende arbeidsvoorwaarden** met een aantrekkelijke bonusregeling, leaseauto (elektrisch), laptop, telefoon, uitstekende pensioen- en andere voorwaarden.
- Naast het harde werken is er ook tijd voor ontspanning en **activiteiten** zoals padel, beachvolleybal, teamborrels en uitjes die worden georganiseerd.

WIE WIJ ZIJN

Dit bedrijf actief in **duurzame energie** gaat op zoek naar een accountmanager voor de regio Oost-Vlaanderen. Ook als **schoolverlater** kom je met jouw bachelorniveau in aanmerking. Je wordt helemaal klaargestoomd voor de job met een zeer mooi opgebouwd opleidingstraject die jou alles leert rond hun duurzaamheidsactiviteiten.

Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk