



Are you the **rock** we're looking for?

Accountmanager bouw

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten steevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je bent het **eerste aanspreekpunt** voor aannemers en projectleiders die op zoek zijn naar wapeningsstaal & biedt hen een **vlotte en professionele service**.
- Je **identificeert kansen** bij zowel bestaande als nieuwe klanten en bouwt **sterke relaties op** in heel België.
- Je **reageert snel en accuraat** op vragen en prijsaanvragen, **zowel telefonisch als digitaal**.
- Je **onderhoudt** en **versterkt contacten** met klanten via persoonlijke bezoeken, werfbezoeken, en aanwezigheid op evenementen en beurzen.
- Je activeert inactieve klanten door **proactief** contact op te nemen en hun behoeften te verkennen.
- Je beheert je **klantenadministratie** en organiseert **zelfstandig** je klantcontacten.
- Je werkt nauw samen met een ervaren binnendienst voor de opvolging van bestellingen en rapportage aan de salesmanager.
- Je combineert **binnen- (60%) en buitenwerk (40%)** in een zelfstandige en afwisselende functie.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je hebt minstens een **bachelordiploma** en minimaal zeven jaar ervaring, bij voorkeur in de bouwsector.
- Je communiceert vlot in het **Nederlands, Frans en Engels** en hebt sterke administratieve vaardigheden.
- Je bent een doorzetter met uitstekende **communicatieve en commerciële vaardigheden**.
- Je bent flexibel, werkt graag in een **KMO-omgeving** en apprecieert een vlakke structuur.
- Je combineert **klantgerichtheid** met een resultaatgerichte instelling.
- Je werkt **zelfstandig**, maar functioneert ook goed in **teamverband**.

WAT WIJ BIEDEN

- Een **vaste voltijdse job** (40 uur per week) met 12 betaalde ADV-dagen in Aalter, in een bloeiende onderneming.
- Een aantrekkelijk salarispakket met **maaltijdcheques, ecocheques, groepsverzekering, bonusregeling**, en een bedrijfswagen met tankkaart.
- Een **boeiende werkomgeving** waar leren, groeien en initiatief nemen worden gestimuleerd.
- Een **collegiale sfeer** met **korte communicatielijnen** waarin je jezelf kunt zijn.
- Een uitgebreid **onboarding- en trainingsprogramma** om je optimaal in te werken.
- **Regelmatige teambuildingactiviteiten** zoals afterwork drinks, een zomer-BBQ en andere evenementen georganiseerd door het feestcomité.
- Een werkomgeving met focus op **balans tussen inspanning en ontspanning**.

WIE WIJ ZIJN

Onze klant is een **dynamisch en groeiend bedrijf** gespecialiseerd in oplossingen voor de bouwsector, met een sterke focus op **service** en klantgerichtheid. Hun klanten variëren van aannemers tot project- en werfleiders, die ze voorzien van hoogwaardige producten zoals wapeningsstaal. Hun team werkt samen op basis van een **no-nonsense** aanpak en **familiale waarden**, waarbij korte communicatielijnen en betrouwbaarheid centraal staan. **Innovatie, initiatief en samenwerking** zijn essentieel in hun aanpak, zowel intern als met de klanten.

Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk