



Are you the **rock** we're looking for?

Accountmanager Oost-Vlaanderen

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je beheert en verdiept relaties met bestaande klanten in Oost-Vlaanderen (**80% farming**).
- Je **adviseert klanten** over de beste toepassingen die aansluiten bij hun behoeften.
- Je prospecteert gericht naar nieuwe klanten via o.a. beurzen (**20% hunting**).
- Je verkoopt zowel **verpakkingsmaterialen** (80%) als **verpakkingsmachines** (20%).
- Je denkt mee over klantgerichte oplossingen en bouwt lange termijnrelaties op.
- Je wordt **technisch ondersteund** door een technisch manager bij **demo's**.
- Je **denkt mee in oplossingen** en biedt op maat gemaakte adviezen aan.
- Je werkt nauw samen met je collega van de commerciële binnendienst om de klanten optimaal te bedienen.
- Je **bespreekt mogelijkheden** met klanten voor kleine machines die oplossingen bieden in logistiek en verpakkingen.
- Je overlegt regelmatig met CEO en werkt nauw samen met de commerciële binnendienst.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je hebt **4 tot 10 jaar ervaring** in een B2B-omgeving.
- Ervaring in logistiek, voeding of productie is een troef.
- Je hebt affiniteit met of interesse in techniek (ervaring met machines is een plus).
- Je bent **sterk in communicatie** en voelt je thuis bij zowel KMO's als grote spelers.
- Je bent **autonoom, ondernemend** en **adviserend** ingesteld.
- Je denkt **strategisch** mee met directie of technische managers.
- Je bent een **kameleon** en kunt zowel met aankopers als met zaakvoerders schakelen.
- Je bent **nieuwsgierig**, stelt de juiste vragen en zet door.
- Je bent zowel een **farmer** als een **hunter**, en combineert klantbeheer met prospectie.
- Je beschikt over een **sterke gunfactor** en bouwt gemakkelijk vertrouwen op.

WAT WIJ BIEDEN

- Je start met een **vast contract** vanaf de eerste dag, zodat je onmiddellijk zekerheid hebt.
- Je ontvangt een **aantrekkelijke verloning**, met een vast brutoloon.
- Je geniet van een **interessant commissiesysteem**, op basis van verkochte machines en goederen.
- Je krijgt een **bedrijfswagen** met **tankkaart**, zodat je je klanten professioneel kunt bezoeken.
- Je ontvangt **maaltijdcheques** en een **netto onkostenvergoeding** van €16 per gewerkte dag.
- Je bent verzekerd dankzij een **groepsverzekering** en **hospitalisatieverzekering**, aangevuld met een jaarlijkse netto-premie volgens cao90.
- Je volgt een **grondige opleiding** waarin je alle kennis opdoet over producten en machines.
- Je gaat aan de slag met een **bestaande en trouwe klantenportefeuille** in Oost-Vlaanderen.
- Je geniet van **flexibiliteit**, met de mogelijkheid om één dag per week van thuis te werken.
- Je krijgt de **vrijheid** om je agenda zelf in te plannen, zodat je jouw werk efficiënt kunt organiseren.
- Je komt terecht in een **financieel stabiel bedrijf** met een sterke reputatie, dat bekend staat om zijn betrouwbare en resultaatgerichte aanpak.

WIE WIJ ZIJN

Onze klant is een dynamisch bedrijf dat gespecialiseerd is in het leveren van **hoogwaardige verpakkingsmaterialen** en toebehoren voor diverse sectoren. Hun focus ligt op klantgerichtheid, innovatie en het aanbieden van op maat gemaakte oplossingen. Ze hechten veel waarde aan een **directe, no-nonsense aanpak** en bouwen **duurzame relaties** met hun klanten.

op.

Momenteel gaan ze op zoek naar een **Accountmanager Oost-Vlaanderen**.



Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk