



Are you the **rock** we're looking for?

Accountmanager

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je bent verantwoordelijk voor het **verkopen van machines** die specifiek ontworpen zijn voor de betonsector.
- Je bouwt **sterke commerciële relaties** op en onderhoudt deze actief.
- Je positioneert jezelf als een **vertrouwenspersoon** en expert binnen jouw vakgebied.
- Je gaat actief **op zoek naar nieuwe klanten** en marktopportunities.
- Je stelt **offertes en verkoopdossiers** op en zorgt voor een correcte opvolging.
- Je biedt klanten **professioneel en technisch advies** om hen optimaal te ondersteunen.
- Je volgt de marktontwikkelingen en speelt hierop in met **strategische oplossingen**.
- Je vertegenwoordigt het bedrijf op **beurzen en evenementen** om het netwerk uit te breiden.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je beschikt over een **bachelor** diploma (bij voorkeur commercieel of technisch) of hebt gelijkwaardige ervaring.
- Je bent vloeiend tweetalig in het **Nederlands** en **Frans**; kennis van Duits en Engels is een pluspunt.
- Je hebt een **eerste relevante saleservaring**, bij voorkeur binnen een technische werkomgeving.
- Je bent een gedreven **doorzetter** en hebt een **leergierige houding**.
- Je hebt een sterke **interesse in techniek** en pikt technische zaken snel op.
- Je bent **computervaardig** en werkt vlot met **Word, Excel, Outlook**.
- Je bent **communicatief** sterk en werkt graag in een **dynamische werkomgeving**.

WAT WIJ BIEDEN

- Je krijgt een **vast contract** bij aanvang.
- Je bouwt aan jouw toekomst met een **aanvullend pensioenfonds** binnen de metaalsector.
- Je hebt recht op **inhaalrustdagen** en een **extralegale feestdag**.
- Je werkt volgens een **flexibel uurrooster** dat perfect aansluit bij jouw behoeften.
- Je hebt de mogelijkheid tot **thuiswerk**, inclusief een vergoeding.
- Je komt terecht in een **dynamische en collegiale werkomgeving** waar samenwerking centraal staat.
- Je neemt deel aan **leuke bedrijfsevents** en geniet van een fijne werksfeer.
- Je ontvangt **themageschenken** als blijk van waardering.
- Je ontvangt een **aantrekkelijke verloning** die in lijn ligt met jouw ervaring en prestaties.
- Je wordt beloond met **anciënniteitspremies** voor jouw trouwe dienst.
- Je krijgt een **bedrijfswagen, laptop** en **gsm** om je werk efficiënt uit te voeren.
- Je volgt **productspecifieke opleidingen** om jouw kennis te verdiepen.
- Je krijgt **maaltijdcheques** om je dagelijks leven te vergemakkelijken.
- Je geniet van een **hospitalisatie- en groepsverzekering** voor jouw gezondheid en welzijn.

WIE WIJ ZIJN

Dit bedrijf kan een waaier aan **machines** aanbieden die voldoen aan alle mogelijke toepassingen in o.a. hoogbouw, burgerlijke bouw, recyclage, industriële- en haven overslag alsook wegenwerken. Een **kwalitatieve**, gediversifieerde en **gespecialiseerde dienst** naverkoop verstevigen hun positie.

Momenteel gaan ze op zoek naar een **Accountmanager (beton-afdeling)**.



Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk