



Are you the **rock** we're looking for?

Accountmanager

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je bent het **eerste aanspreekpunt** voor klanten en partners, en bouwt sterke relaties uit.
- Je voert **behoefteanalyses** uit en werkt **klantgerichte voorstellen** op maat uit.
- Je geeft overtuigende **productdemo's** die inspelen op de noden van de klant.
- Je volgt **bestaande klanten** proactief op en speelt in op kansen voor upselling.
- Je jaagt actief op **nieuwe salesopportunities** en bouwt mee aan de groei.
- Je werkt nauw samen met je collega's om klantgerichte oplossingen te ontwikkelen.
- Je houdt je **administratie** op orde en rapporteert je resultaten **gestructureerd**.
- Je draagt bij aan een **positieve teamdynamiek**, ook buiten de werkuren.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je hebt een **eerste ervaring in sales** en een sterke commerciële drive.
- Je denkt en handelt als een **ondernemer** die doelen weet te bereiken.
- Je bent **gestructureerd**, communicatief sterk en resultaatgericht.
- Je spreekt en schrijft **vloeiend Nederlands en Frans**.
- Je haalt energie uit **klantcontact** en bouwt graag duurzame relaties.
- Je bent enthousiast, leergierig en denkt in **oplossingen**.
- Je voelt je thuis in een **jonge, dynamische werkomgeving**.

WAT WIJ BIEDEN

- Je krijgt een **uitdagende functie** met veel ruimte voor groei en impact.
- Je start vanaf dag één met een **vast contract**, zodat je meteen zekerheid hebt.
- Je werkt in een **40-urige** werkweek en geniet van **12 ADV-dagen** per jaar.
- Je loonpakket wordt afgestemd op jouw ervaring en bevat **extralegale voordelen**.
- Je profiteert van **glijdende uren**, flexibel verlof en de mogelijkheid tot telewerken.
- Je werkt vanuit een inspirerende locatie met gratis fitness, fietsleasing en maaltijdcheques van 8 euro.
- Je geniet van een gezonde **work-life balance**, met hybride werken en **32 vakantiedagen**.
- Je komt terecht in een jong en wendbaar team dat toegankelijkheid en samenwerking hoog in het vaandel draagt.
- De moderne werkomgeving staat voor **open communicatie**, lage drempels en een gelijke cultuur zonder ivoren torens of glazen plafonds.
- **Direct en persoonlijk contact** staat centraal, zodat iedereen zich gehoord en gewaardeerd voelt.
- Je ontwikkelt je professioneel via een opleidingsbudget en krijgt kansen tot doorgroeien binnen het team.
- Er is veel ruimte voor **ontspanning**: van gezelschapsspellen tot game nights en escape rooms, plezier maken hoort erbij.
- Je krijgt veel waardering en vertrouwen om mee te bouwen aan het succes van het bedrijf.
- Het motto hier is duidelijk: **work hard, play hard!**

WIE WIJ ZIJN

Dit bedrijf is gespecialiseerd in het aanbieden van boekhoudkundige diensten en administratieve ondersteuning voor kleine en middelgrote ondernemingen. Het bedrijf richt zich op het **vereenvoudigen** van **financiële processen** voor ondernemers, met een focus op **digitalisering en persoonlijke begeleiding**. Door gebruik te maken van moderne softwareoplossingen, helpt de firma bedrijven om hun boekhouding efficiënt te beheren en tijd te besparen, zodat ze zich kunnen concentreren op hun kernactiviteiten.

Momenteel gaan zij op zoek naar een **Account Executive**.



Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk