



Are you the **rock** we're looking for?

Business Developer

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten steevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

Als Business Developer bouw je actief aan de **klantenportefeuille** binnen de proces- en maakindustrie. Jij staat **dicht bij de klant** en werkt nauw samen met Business Analysts en Software Engineers om oplossingen te vinden die perfect aansluiten bij hun behoeften. Je **verbindt klantwensen met technische mogelijkheden**, gericht op een duurzame samenwerking.

Wat kun je verwachten?

- Verantwoordelijk voor **accountmanagement** en groei van de **klantenportefeuille**.
- **Analyseren** van markttrends en klantbehoeften, en vertalen naar heldere analyses.
- **Klanten adviseren** over technische oplossingen en onze aanpak.
- **Begeleiden** van klanten bij strategieën voor optimalisatie, duurzaamheid en digitalisering.
- Opstellen van de **value proposition** en geven van **demo's** met collega's.
- Eenvoudig en begrijpelijk maken van **technische informatie**.
- Actief inspelen op **markttrends** en samenwerken met het partnernetwerk.

Maak impact in een dynamisch team, en bouw mee aan innovatieve oplossingen voor de toekomst!

WIE WIJ ZOEKEN

Wat verwachten we van jou?

- We verwachten voor deze rol het niveau **industriële ingenieur** of gelijkwaardig.
- Je hebt **bewezen & succesvolle ervaring** in een technisch commerciële functie.
- Je hebt een gedegen kennis van het **Nederlands, Frans & Engels**.
- Dankzij je ervaring weet je de **juiste prioriteiten** te stellen voor jezelf en je collega's.
- Je kan helder en **constructief communiceren**, zodat alle betrokken partijen gemotiveerd en geïnformeerd zijn.
- Je bent **klantgericht** en durft tegelijk zowel intern als extern op 'de rem duwen' als bepaalde zaken niet verlopen zoals ze moeten.

WAT WIJ BIEDEN

- Je start meteen met een **vast contract** bij een internationaal, multi-technologisch bedrijf met **ambitieuze groeiplannen**, ook voor jou.
- Het salaris is motiverend en afgestemd op je ervaring en competenties, aangevuld met diverse **extralegale voordelen** zoals **bedrijfswagen**, maaltijdcheques, ecocheques, hospitalisatieverzekering, fietsvergoeding...
- Met een **40-urige werkweek** heb je recht op 20 wettelijke vakantiedagen **plus 12 ADV-dagen**.
- Het bedrijf biedt een **collegiale en respectvolle werksfeer** waarin je wordt gewaardeerd, en organiseert regelmatig activiteiten zoals informatiesessies, kerstfeest, veiligheidsdag, zomerbarbecue en een cycling tour
- Evaluatiemomenten na 3, 6 en 12 maanden ondersteunen jouw leerproces en behoeften.
- Er zijn **doorgroeimogelijkheden** en je kunt deelnemen aan **trainingen** om jezelf te blijven ontwikkelen en veilig te werken.

WIE WIJ ZIJN

Dankzij het talent en de passie van hun medewerkers is dit bedrijf vandaag een **betrouwbare multi-technische partner**. Ze ontwikkelen **duurzame, technologische en innovatieve oplossingen** voor klanten met wie ze een langdurige en succesvolle samenwerking aangaan.

Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk