



Are you the **rock** we're looking for?

Business Developer

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je zoekt actief naar **nieuwe klanten** binnen onze industriële activiteiten.
- Je bent verantwoordelijk voor **telefonische prospectie**, het inplannen van afspraken, en het vertegenwoordigen van de organisatie op **beurzen** en **netwerkevents**.
- Je volgt markttrends op de voet en werkt hiervoor nauw samen met onze marketingafdeling.
- Je schrikt niet terug van sporadische **buitenlandse verplaatsingen**.
- Je beheert een beperkte **klantenportefeuille** en streeft naar maximale **klantentevredenheid**.
- Je **onderhandelt** over commerciële voorwaarden en stelt duidelijke contractafspraken op.
- Je bent verantwoordelijk voor het **behalen van het budget** en de **doelstellingen** binnen jouw portefeuille.
- Je werkt nauw samen met interne teams en rapporteert aan de Directeur Sales en Marketing.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je hebt minstens een **bachelordiploma** en ervaring in een industriële context.
- Je bent vertrouwd met lange verkoopcycli.
- Je bent **leergierig, resultaatgericht** en denkt **strategisch**.
- Je bent een netwerker en echte **relatiebouwer** met **commerciële flair**.
- Je werkt vlot met **CRM-tools**, bij voorkeur Microsoft 365.
- Je spreekt en schrijft vloeiend **Nederlands** en hebt een goede kennis van **Engels**. Kennis van andere talen is een pluspunt.

WAT WIJ BIEDEN

Je komt terecht in een **stabiele, toekomstgerichte organisatie** met een **sterke sociale missie**. We bieden je een functie vol **variatie, autonomie** en ruimte om **impact te maken** in een sector met betekenis. Je werkt samen met collega's die **open communicatie, teamspirit** en **professionalisme** hoog in het vaandel dragen.

Daarnaast krijg je:

- Een **marktconform loon** aangevuld met **maaltijd- en ecocheques**
- Een **eindejaarspremie** en **septemberpremie**
- Een **hospitalisatieverzekering**
- Een **bedrijfswagen** met **onkostenvergoeding**
- **Flexibele werkuren** met **extra verlofdagen** (40u/week met ADV)
- Een **goede work-life balance** in een organisatie waar **vertrouwen en verantwoordelijkheid** centraal staan
- **Sportieve teams** en leuke **afterworkactiviteiten**

WIE WIJ ZIJN

Onze klant is een **maatwerkbedrijf** die **langdurige partnerships** met haar klanten aangaat en is actief op 4 vlakken: industriële- & montagewerk, verpakkingswerk & diensten op locatie.

Momenteel zijn ze op zoek naar een **Business Developer**.

Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk