



Are you the **rock** we're looking for?

Business Developer

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je werkt actief mee aan de **uitbouw** van het bedrijf op de Europese markt en maakt specifieke regio's (bijv. Frankrijk) je eigen.
- Als Business Developer ben je uitsluitend verantwoordelijk voor het aanwerven van nieuwe klanten, we zoeken een echte closer!
- Je laat je **inspireren** door klanten en **overtuigt** hen van de visie van het bedrijf.
- Je krijgt warme en gekwalificeerde leads van de SDR, geeft kwalitatief advies en slaagt erin de leads om te zetten naar succesvolle verkopen.
- Je **negotieert** als de beste mooie **contracten** aan interessante voorwaarden, en helpt zo niet alleen hen, maar geeft ook de klanten kansen op een succesvolle toekomst.
- D.m.v. een geautomatiseerd **CRM**-systeem ben je in staat om het verkoopproces tot ondertekening van het contract efficiënt te managen.
- Je **bouwt een netwerk uit** in je eigen regio's en gebruikt dit om ook los van het Marketing-kanaal nieuwe business uit te bouwen.
- Je bouwt mee aan de groei en de toekomst van het bedrijf, alsook aan jouw **persoonlijk groeipad**.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je hebt **saleservaring**. Ervaring met een **CRM** is een must.
- Je hebt ervaring binnen de truck-wereld en/of financieringswereld.
- Je beschikt over een **Bachelor** diploma of gelijkwaardig door ervaring.
- **Frans** is een must, andere talen (zoals Engels) zijn assets.
- Je hebt **voldoende humor**, bent een **harde werker** en **positief** ingesteld.
- Je bent **commercieel** sterk, **enthousiast** en gaat voor de **vooruit**.
- Je bent zeer **gemotiveerd** en communiceert op een **vlotte & directe** manier.

WAT WIJ BIEDEN

- Meteen een **vast contract**!
- Een fulltime job met een **competitief salaris** aangevuld met **extralegale voordelen**.
- **Flexibele uren** en **thuiswerk** mogelijkheden
- Een no-nonsense, flexibele en **uitdagende omgeving**.
- Een **vlakke structuur** met directe communicatie.
- Een **dynamisch bedrijf** dat een sterke groei kent: ze bouwen hun solide structuur verder uit op de Europese markt.
- **Boeiende uitdagingen** + zeer gemotiveerde collega's
- **Targets** met uitdagende voordelen en nog interessantere **doorgroeimogelijkheden**.
- Een **internationaal, inclusief** en **multicultureel** bedrijf.
- Een **leuke werkplek** in een dynamisch team met een **goede teamspirit**.
- De kans om mee te groeien met een **snelgroeiend bedrijf** waar alle ruimte is voor **initiatief**.
- De mogelijkheid om veel bij te leren en op termijn ook mee te groeien met het bedrijf.
- Een bedrijf met een **no-nonsense managementstijl** waarbinnen **open communicatie** prioriteit is.
- **Opvolging** en **coaching** op regelmatige basis, om je zo optimaal te begeleiden.
- 'Work hard, play hard'-mentaliteit: Elk jaar organiseren ze 2 **teambuildings** waar ze elkaar nog beter leren kennen, bv: Zeilen, BBQ...
- 20 vakantiedagen + 12 ADV dagen.

WIE WIJ ZIJN

Onze klant is actief in de **automotive** sector. Zij hebben ambitie, een duidelijk doel en groeien verder! **Drive, flexibiliteit** en zoeken naar **oplossingen** zitten in hun DNA. Met kennis van zaken, vernieuwingsdrang en daadkracht zorgen ze ervoor dat het wel kan.

Momenteel zijn ze op zoek naar een **Business Developer**.



Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk