



Are you the **rock** we're looking for?

Commercial Manager

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten steevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je bent de drijvende kracht bij het ondersteunen en het implementeren van **commerciële initiatieven** die de **prestaties** van het bedrijf **verbeteren**. Met jouw commerciële inzichten en gepaste ondersteunende initiatieven creëer je een omgeving waarin **Sales Excellence** gedijt.
- Je vertaalt genomen beslissingen in functie van **markttrends**, van de **concurrentie** en van **klantgedrag** in initiatieven waardoor de verkoop zich hierop snel kan aanpassen, gekoppeld aan de actieplannen.
- Je staat in voor het **optimaliseren van alle omgevingsfactoren** zoals processen, systemen en verkoopboodschappen.
- Je zorgt voor de coördinatie van de ontwikkeling en van de uitrol van **diverse trainingsprogramma's** die de vertegenwoordigers in staat stellen hun prestaties te maximaliseren. Je geeft concrete tips, aanwijzingen en advies.
- Je zorgt voor de nodige **ontwikkeling** van **materiaal** dat het verkoopgesprek van de vertegenwoordiger ondersteunt.
- Je zorgt voor het actief promoten van tools zoals Salesforce in de organisatie.

- Je schakelt andere collega's in om een breder draagvlak te creëren en werkt regelmatig samen om **specifieke aandachtspunten** aan te pakken of om plannen voor te bereiden.



WIE WIJ ZOEKEN

- Je behaalde een **Masterdiploma** in een relevante richting of bent gelijkwaardig door ervaring.
- Je hebt relevante ervaring binnen de verkoop als Vertegenwoordiger of Sales Manager.
- Vanuit jouw **analytisch inzicht** zet je initiatieven op in het kader van onze klantgerichte organisatie.
- Je bent sterk **communicatief** en **sociaal** ingesteld waardoor samenwerken met diverse partijen binnen de organisatie geen probleem vormt.
- Je bent een echte **coach** en slaagt er zo in betrokken medewerkers mee te krijgen in nieuwe systemen en werkmethoden.
- Je kan je vlot uitdrukken in het **Nederlands** zowel als het **Frans**.

WAT WIJ BIEDEN

- Je start meteen met een **vast contract!**
- Je functioneert in een **39 urenweek** met 6 extra ADV dagen.
- Je werkt met **flexibele uren** (uurrooster is bespreekbaar) en verlof is volledig vrij te kiezen (behalve **collectief verlof** tussen Kerst & Nieuw).
- Je komt terecht in **nieuwe bureaus** binnen een aangename werksfeer.
- Het volgen van relevante opleidingen om de kennis te verruimen behoort tot de mogelijkheden.
- Je komt terecht binnen een **stimulerende werkomgeving** waarin teamwork en innovatie worden aangemoedigd.
- **Teamactiviteiten, teambuildings** en dergelijke worden af en toe georganiseerd.
- Dankzij de **goede sfeer** komen de landschapsbureaus volledig tot hun recht.
- Ze geven je dan ook de tijd en de ruimte voor verder **opleiding**. Je kan hierbij zeker ook rekenen op de zorg van je collega's rondom.
- Je komt terecht in een **dynamisch team** dat weinig verloop kent en gaat voor een zeer **afwisselende en aantrekkelijke job**.
- Er zijn veel **opportuniteiten** qua job inhoud en er is ruimte voor **persoonlijke groei**.
- Je krijgt de **vrijheid** in het plannen en het invullen van de taken.
- Je hebt **uitgebreide ondersteuning en training** om je te helpen slagen in je rol.
- Je ontvangt een **aantrekkelijk salaris** en secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Het bedrijf is **vlot bereikbaar** en beschikt over **eigen parkeermogelijkheden**.

WIE WIJ ZIJN

Dit bedrijf groeide uit van klein ijzerwarenwinkelje tot de **grootste nationale speler in ijzerwaren, bouwbeslag, bevestigingen, persoonlijke beschermingsmiddelen en gereedschappen!** Ze bestaan al meer dan 130 jaar en bewijzen dat ze na al deze jaren nog steeds een familiale onderneming zijn waar duurzame relaties en betrouwbaarheid hoog in het vaandel worden gedragen.



Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk