



Are you the **rock** we're looking for?

Commercieel medewerker binnendienst

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten steevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je ondersteunt de verkoper voor België bij de **orderverwerking**, opvolging van **stock** en **leveringstermijnen**.
- Je staat in voor het verwerken van **binnenkomende bestellingen** en het opmaken van **offertes**.
- Je zorgt ervoor dat **productinformatie en voorraadgegevens** altijd up-to-date zijn.
- Je beantwoordt **klantenvragen**, eerst via e-mail, later ook telefonisch.
- Je werkt nauw samen met je collega's van de commerciële binnendienst en leert van hun expertise.
- Je **signaleert knelpunten** of opportuniteiten en koppelt deze terug aan het team.
- Je onderhoudt vlotte **communicatie** met klanten en leveranciers via telefoon en mail.
- Je groeit op termijn door naar een meer zelfstandige **commerciële rol** richting klanten.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je hebt een goede kennis van het **Nederlands** en het **Frans**, en durft hierin te groeien.
- Je hebt bij voorkeur een **eerste commerciële ervaring**, maar ook **gemotiveerde schoolverlaters** zijn welkom.
- Je bent proactief en staat open om nieuwe kennis en vaardigheden op te doen.
- Je werkt **gestructureerd** en kan **prioriteiten** stellen in je dagplanning.
- Je bent **communicatief** sterk en houdt van **klantgericht** werken.
- Je werkt graag samen in team, maar neemt ook **zelfstandig** initiatief.

WAT WIJ BIEDEN

- Je krijgt een **voltijds contract** van onbepaalde duur in een internationale en stabiele werkomgeving.
- Je werkt in een **modern kantoor** in Bondues, net over de grens, met **flexibele werkuren** tussen 8.00 en 17.30.
- Na verloop van tijd is **thuiswerk** mogelijk, afhankelijk van je zelfstandigheid en ervaring.
- Er is geen collectief verlov, waardoor je jouw vakantie in overleg met collega's kan inplannen.
- Je ontvangt een **marktconform salaris**, afgestemd op je ervaring en het land waarin je ingeschreven wordt (België of Frankrijk).
- Je komt terecht in een **jonge en dynamische ploeg** met een open sfeer en rechtstreekse communicatie.
- Je krijgt **interne opleidingen** van collega's en voldoende ruimte om te groeien in je rol.
- Je maakt deel uit van een bedrijf dat **creativiteit** en **initiatief** beloont en waar verantwoordelijkheid geven ook betekent: verantwoordelijkheid krijgen.
- Je profiteert van een **positieve werkcultuur**, met **regelmatige teamactiviteiten** en focus op persoonlijke ontwikkeling.

WIE WIJ ZIJN

Deze internationale speler is gespecialiseerd in **veiligheidsoplossingen**, met een sterke focus op **asbestsanering**. Ze bieden **verkoop, verhuur** en **onderhoud** van saneringsapparatuur aan klanten in binnen- en buitenland. Dankzij hun **klantgerichte service** en technische expertise bouwen ze aan langetermijnrelaties. **Samenwerking, innovatie** en een no-nonsense aanpak staan centraal binnen het team.

Momenteel gaan zij op zoek naar een **commercieel medewerker** voor de **binnendienst** voor hun vestiging in **Bondues** (Frankrijk - net **over de grens** naar Rijsel toe).



Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk