



Are you the **rock** we're looking for?

## Commercieel Medewerker Binnendienst

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten steevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

### DE JOB

- Je zal voornamelijk **warme leads** die binnenkomen via marketingkanalen (website, marketplaces, inbound calls) kwalificeren via **telefoon-** en **e-mailcommunicatie**.
- Kwalificeren betekent: het **gesprek aangaan** met deze prospecten, hen volledig warm maken voor het bedrijf model en kijken welke lead optimaal in dat model past.
- Zodra er een match tot stand is gekomen tussen de prospect en dit bedrijf, doe je een overdracht naar de leasingspecialisten. Met hen werk je nauw samen om op de meest efficiënte manier erin te slagen ondernemers aan hun voertuig te helpen.
- Samen met hen help je om de strategie voor kwalificatie, lead nurturing en marketing te verbeteren. Jij bent de **brug tussen marketing en sales!**

## WIE WIJ ZOEKEN

- Je beschikt over een **Bachelor** diploma.
- Je hebt **enige ervaring** in Sales; bij voorkeur ben je gekend met B2B communicatie, klanten/relatiebeheer en pipeline management.
- Kennis van het **Frans** is must, andere talen (zoals het Engels) zijn assets.
- **Gedrevenheid** en **motivatie** staan bij jou op eerste plaats.
- Je hebt ervaring met een **CRM**.

## WAT WIJ BIEDEN

- Meteen een **vast contract!**
- Een **fulltime job** met **competitief salaris, bonus, extralegale voordelen** en **flexibele werkuren**.
- **Targets** met uitdagende voordelen en nog interessantere **doorgroeimogelijkheden**.
- Een **internationaal, inclusief** en **multicultureel** bedrijf.
- Een **leuke werkplek** in een dynamisch team met een **goede teamspirit**.
- Een groeiend en **dynamisch bedrijf** met ruimte voor **initiatief** en **ondernemerschap**.
- Een bedrijf met een **no-nonsense managementstijl** waarbinnen **open communicatie** prioriteit is.
- *'Work hard, play hard'*-mentaliteit is hier van toepassing.

## WIE WIJ ZIJN

Onze klant financiert (**tweedehandse**) **voertuigen** – met focus op vrachtwagens en bestelwagens – op maat van Kmo's en startende ondernemingen. Zij hebben ambitie, een duidelijk doel en groeien verder! Drive, flexibiliteit en zoeken naar oplossingen zitten in hun DNA. Met kennis van zaken, vernieuwingsdrang en daadkracht zorgen we ervoor dat het wel kan.

Momenteel zijn ze op zoek naar een **commercieel medewerker binnendienst**.

# Do you feel like our **ROCKER?**

**Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via**

[info@rockrecruitment.be](mailto:info@rockrecruitment.be)

[www.rockrecruitment.be](http://www.rockrecruitment.be)

**Rock Recruitment**

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk