



Are you the **rock** we're looking for?

## Commerciële binnendienst medewerker

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

### DE JOB

- Als internal sales medewerker, ben je een **spilfiguur** tussen de logistieke afdeling, de productie afdeling en de eindklant.
- Je komt terecht in bruisend sales team, bestaande uit interne en externe medewerkers.
- Je behandelt binnenkomende **prijsaanvragen** en **bestellingen**, en volgt deze op.
- Je stemt **levertermijnen** en **vervoerstype** af met de logistieke afdeling.
- Verder informeer je het externe verkoopteam en de klanten over het **voorraadniveau** en **levertermijn**.
- Je zorgt voor een **vlotte afhandeling** van je **dossiers**, en geeft ondersteuning bij de afhandeling van de dossiers van het externe verkoopteam.
- Ten slotte zorg je samen met de financiële dienst voor een **tijdige facturatie** van je dossiers.

## WIE WIJ ZOEKEN

- Je bent in het bezit van een **relevant diploma** of hebt minimum een **5-tal jaar relevante werkervaring**.
- Je hebt een gezonde interesse in **technische verkoop**.
- Je bent **nauwkeurig** en **aandachtig**, en **commerciële ingesteldheid** is natuurlijk een must.
- Je communiceert je enthousiasme aan je omgeving en hebt een uitgesproken teamgeest.
- Je hebt een gedegen kennis van het **Nederlands, Frans & Engels**.
- Je kan goed overweg met de **Office programma's**. Ervaring met een ERP-pakket (Navision) is een pluspunt.

## WAT WIJ BIEDEN

- Je start onmiddellijk met een **vast contract!**
- Je werkt met een **flexibel uurrooster** (standaard: 8u-17u) met 32 vakantiedagen op jaarbasis.
- Je functioneert in een fulltime tewerkstelling van 40u per week. 4/5 is mogelijk.
- Je krijgt **voldoende afwisseling** en **opleiding** on-the-job.
- De job inhoud is heel **gevarieerd** en een degelijke on-the-job **training** wordt voorzien.
- Je werkt in een **dynamische KMO** waar open communicatie en een no-nonsens aanpak met **vlakke organisatie** aan de orde is.
- Er is aandacht voor een correcte balans tussen werk en privé.
- De job-inhoud is heel **gevarieerd** en een degelijke on-the-job training wordt voorzien.
- Het salaris is meer dan marktconform, en aangevuld met **extralegale voordelen** zoals maaltijdcheques €7, ecocheques, hospitalisatie, gsm met abonnement, laptop & jaarlijkse CAO-bonus.
- Er is een **filevrij woon-werkverkeer**.
- Indien je met de fiets naar werk komt, wordt er een **moie fietsvergoeding** voorzien.

## WIE WIJ ZIJN

Onze klant is **de referentie binnen prefab betonproducten** en voornamelijk actief binnen West-Europa. De groep telt momenteel een 200tal medewerkers, gelokaliseerd in 6 verschillende landen, en de hoofdzetel is gelegen te **Wielsbeke**.

Hun toepassingen worden gebruikt in projecten in België, Frankrijk, Nederland, Luxemburg en Duitsland, variërend van overheidsopdrachten tot **bouwprojecten** voor de industrie, **wegenwerken, landbouw, tuinaanleg** en **recyclage**.

Momenteel gaan zij op zoek naar een **customer service medewerker**.



# Do you feel like our **ROCKER?**

**Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via**

[info@rockrecruitment.be](mailto:info@rockrecruitment.be)

[www.rockrecruitment.be](http://www.rockrecruitment.be)

**Rock Recruitment**

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk