



Are you the **rock** we're looking for?

## Internal Sales Medewerker

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

### DE JOB

Als Inside Sales ben je het **aanspreekpunt** van onze **bestaande** en **nieuwe klanten** van A tot Z. Je rol bestaat eruit om nieuwe **leasecontracten af te sluiten** en hen te **adviseren** in het **beheer** van hun **wagenpark**. Enkele van je dagdagelijkse taken zijn:

- Het **detecteren** van de **noden** van de klant door met hen in gesprek te gaan
- Het opstellen van concrete **leaseplannen op maat** van de klant en gaat met hen hierover in gesprek om dit te kunnen finaliseren
- **Advies verlenen** rond o.a. **fiscaliteit** en het opstellen van een **carpolicy**
- In dialoog gaan met onze leveranciers rondom het **bestellen van de wagen en de levertermijn**
- Op de hoogte houden van de klant rondom hun bestelde wagens

**Kortom je bent single point of contact voor de klanten en voorziet hen van een uitstekende service!**

## WIE WIJ ZOEKEN

- Je hebt **passie** voor de automotieve wereld.
- Met jouw **vlotte babbel** en **klantgerichte aanpak** stel je klanten snel op hun gemak en maak je elke interactie positief
- Je hebt een **natuurlijk verkooptalent** en weet de wensen van de klant om te zetten in aantrekkelijke leaseoplossingen
- Naast **Nederlands** spreek je ook een woordje **Frans**, waardoor je eenvoudig kunt communiceren met een breed scala aan klanten
- Je voelt feilloos aan wat klanten nodig hebben en zorgt ervoor dat ze zich gehoord en gewaardeerd voelen
- Een **echte teamplayer** die graag samenwerkt in een familiaal team, zodat we de klanten de beste service kunnen bieden!

## WAT WIJ BIEDEN

- Je krijgt de kans om te werken in een uitdagende en boeiende sector met veel ruimte voor **persoonlijke groei** en een gezonde balans tussen werk en privé. Dit maakt deze functie uniek:
- Je werkt in de **dynamische wereld van wagenleasing**, waarin je dagelijks nieuwe kansen en uitdagingen vindt om jezelf te ontwikkelen.
- Er heerst een **prettige werkomgeving** waar collega's je met open armen ontvangen en **samenwerken** centraal staat.
- Met het **flexibele uurrooster** (van 8u00 tot 16u30, één dag tot 17u) behoud je een uitstekende balans tussen werk en privé, zonder weekendwerk.
- Dankzij de **fietslease-optie** kom je niet alleen duurzaam naar het werk, maar geef je ook een **gezonde impuls** aan je levensstijl.
- Je ontvangt een **competitief salaris**, aangevuld met extralegale voordelen zoals **maaltijdcheques** (€8 per dag) en **ecocheques** (€250 per jaar).
- Als lid van een **enthousiast en hecht team** kun je rekenen op een **ondersteunende en familiale werksfeer**.
- Vanaf dag één start je met een **vast contract** in een veelzijdige functie waar jouw **inbreng écht telt**.

- Naast fietslease is er ook de mogelijkheid om gebruik te maken van een **carleaseoptie** die perfect aansluit bij jouw behoeften.

## WIE WIJ ZIJN

Al ruim 30 jaar **verhuurt** onze klant **bedrijfswagens op lange termijn**. Ze kiezen bewust voor een **permanent partnership** met hun klanten. Bij hen is de klant geen nummer: ze garanderen hen een **persoonlijke aanpak**, van vóór er een overeenkomst is tot op het einde van de contracten.

Momenteel zijn ze op zoek naar een **Internal Sales Medewerker**.



# Do you feel like our **ROCKER?**

**Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via**

[info@rockrecruitment.be](mailto:info@rockrecruitment.be)

[www.rockrecruitment.be](http://www.rockrecruitment.be)

**Rock Recruitment**

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk