



Are you the **rock** we're looking for?

International Accountmanager

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je bent het **commercieel aanspreekpunt** voor klanten binnen jouw toegewezen internationale regio's (Verre Oosten, Midden-Oosten, Afrika, Amerika).
- Je **verkoopt** en **vermarkt** actief beschikbare stockposities non-prime staal.
- Je **onderhandelt** professioneel over prijzen, volumes, specificaties en levercondities.
- Je bouwt **duurzame relaties** uit met service centers, staalhandelaren, distributeurs en industriële eindgebruikers.
- Je **detecteert** markttrends, arbitragemogelijkheden en nieuwe afzetmarkten en vertaalt deze naar concrete opportuniteiten.
- Je stelt **offertes** en **contracten** op en volgt deze nauwgezet op.
- Je stemt af met logistiek en operations rond leveringen, voorraad en planning.
- Je **vertegenwoordigt** de organisatie op internationale **beurzen** en **handelsmissies**.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je hebt **minstens 3 jaar ervaring** in B2B-sales of aankoop/verkoop binnen staal, metalen of grondstoffen.
- Je hebt kennis van of sterke **affiniteit met staalproducten**.
- Je beschikt over sterke **onderhandelingsvaardigheden** en een uitgesproken commerciële drive.
- Je communiceert vlot in **Engels** en bijkomende talen zoals Frans of Spaans zijn een troef.
- Je bent bereid tot regelmatige **internationale verplaatsingen**.
- Je werkt **zelfstandig, stressbestendig** en **resultaatgericht** in een dynamische handelsomgeving.
- Je hebt een uitgesproken **hunter-mentaliteit** (90%) met focus op marge, volume en lange termijnrelaties.

WAT WIJ BIEDEN

- Je krijgt een **vast contract** vanaf de eerste dag.
- Je komt terecht in een stabiel bedrijf dat jou met open armen ontvangt.
- Je werkt in een **familiaal bedrijf** met open communicatie, korte communicatielijnen en een vlakke structuur.
- Je maakt deel uit van een organisatie waar transparantie, continuïteit, vertrouwen, duurzaamheid en veiligheid centraal staan.
- Je krijgt een **uitdagende internationale functie** binnen een sterk groeiende organisatie.
- Je ontvangt een **aantrekkelijk salarispakket** afgestemd op jouw ervaring en prestaties.
- Je beschikt over een **bedrijfswagen**, laptop, smartphone en professionele tools.
- Je krijgt een grondige opleiding over producten, markt en interne processen.
- Je werkt met veel autonomie en ruimte voor **ondernemerschap**.
- Jouw inbreng en inzet worden zichtbaar gewaardeerd binnen het team.
- Je maakt deel uit van een hecht en **professioneel team** waar samenwerking en kwaliteit centraal staan.
- Je krijgt kansen om je verder te ontwikkelen binnen een internationale commerciële context met **doorgroeimogelijkheden**.

WIE WIJ ZIJN

Deze internationale speler is actief in de **staalsector**. Met een sterk uitgebouwd internationaal leveranciersnetwerk en diepgaande marktkennis bedienen ze klanten in onder andere Europa, het Midden-Oosten, Afrika, Azië en de Amerika's. De organisatie staat voor commerciële slagkracht, flexibiliteit, ondernemerschap en duurzame klantenrelaties.

Dit bedrijf is op zoek naar een **International Accountmanager**.



Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk