



# Are you the **rock** we're looking for?

## Junior Sales Representative

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

### DE JOB

- Je **benadert nieuwe klanten** en stelt hen op een enthousiaste manier de applicatie voor.
- Je **organiseert demo's** en toont de meerwaarde van de oplossing voor hun specifieke noden.
- Je **volgt leads op** en **begeleidt potentiële klanten** in het beslissingsproces.
- Je **bouwt sterke relaties** op met je klanten en blijft hun **eerste aanspreekpunt**.
- Je volgt **marktontwikkelingen** op en blijft op de hoogte van nieuwe features van de applicatie.
- Je werkt nauw samen met het marketingteam om **campagnes** te **ondersteunen**.
- Je **rapporteert** je **resultaten** en deelt inzichten met het salesteam.
- Je denkt actief mee over **commerciële kansen en groeimogelijkheden**.

## WIE WIJ ZOEKEN

- Je beschikt over een **bachelor** diploma, bij voorkeur in een **commerciële richting**.
- Je bent **klantgericht** en denkt in **oplossingen**.
- Je hebt een **vlotte babbel** en kan mensen **overtuigen**.
- Je toont een oprechte interesse in technologie en software.
- Je bent **sociaal, vriendelijk** en legt gemakkelijk contacten.
- Je werkt **gestructureerd** en houdt van duidelijke doelen.
- Je bent **leergierig** en wil je blijven ontwikkelen.

## WAT WIJ BIEDEN

- Je start meteen met een **vast contract**!
- Je komt terecht in een **hecht team** van een 30-tal gedreven collega's.
- Binnen het team heerst een **open cultuur**, waar **klantgerichtheid** en **technologische nieuwsgierigheid** centraal staan.
- Samen met hun klanten bouwen ze aan **duurzame partnerships** voor de lange termijn.
- Je ontvangt een **aantrekkelijk loonpakket** inclusief bedrijfswagen, laptop en gsm.
- Je werkt met **flexibele werkuren** en een **goede work-life balance**.
- Je krijgt ruimte om te groeien, met **opleidingen** en **ondersteuning** op maat.
- Je maakt deel uit van een toonaangevend softwarebedrijf met een **sterke toekomstvisie**.
- Je krijgt de kans om impact te maken in een **groeierende organisatie**.
- Je werkt in een omgeving waar initiatief en eigen inbreng gewaardeerd worden.

## WIE WIJ ZIJN

Dit dynamische technologiebedrijf ontwikkelt een **gebruiksvriendelijke applicatie** die bedrijven in de **voedingsindustrie** helpt bij het effectief beheren van voedselveiligheid, allergenen en voedingswaarden. **Meer dan 5.000** horecabedrijven, zoals bakkers, slagers, grootkeukens en detailhandels, maken al gebruik van deze toepassing en besteden zo tot 95% minder tijd aan allergenenbeheer en onderhoud.

Momenteel gaan ze op zoek naar een **Junior Sales Representative**.

# Do you feel like our **ROCKER?**

**Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via**

[info@rockrecruitment.be](mailto:info@rockrecruitment.be)

[www.rockrecruitment.be](http://www.rockrecruitment.be)

**Rock Recruitment**

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk