



Are you the **rock** we're looking for?

Junior Vertegenwoordiger

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je zult je hoofdzakelijk richten op het **prospecteren van nieuwe klanten**. Dit neemt ongeveer 60% van je tijd in beslag.
- Je gaat regelmatig **afspraken maken met klanten** om nieuwe producten voor te stellen en relaties verder uit te bouwen. Dit zal 20% van je tijd vergen.
- Je bent verantwoordelijk voor het **opvolgen van bestaande klanten** en het **onderhouden** van deze klantrelaties.
- Je zult **telefonisch** en **per mail afspraken** maken met klanten om hun behoeften te bespreken en te zorgen voor een goede communicatie.
- Je zult **goederen leveren** aan grootwarenhuizen, wat 10% van je werkzaamheden betreft.
- Je krijgt de taak om het rayon in te richten en het aanbod efficiënt in de regio te plaatsen.
- Je zult regelmatig bestaande klanten **bezoeken** en zelfstandig **bestellingen** kunnen opnemen om hen verder te helpen.
- Je ondersteunt de **ontwikkeling** van **klantrelaties** en de uitvoering van de **verkoopstrategie** binnen het bedrijf.
- Je bent 4 dagen per week op de baan & 1 dag op kantoor.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je spreekt vloeiend **Frans** en **Nederlands**, of bent bereid om je bij te scholen.
- Je hebt geen specifieke werkervaring nodig, maar wel een **passie voor commercieel werk**.
- Je bent een **enthousiaste** en **sociaal** vaardige persoon.
- Je bent **flexibel**, **proactief** en kan goed onder druk werken.
- Je hebt goede **communicatieve vaardigheden** en denkt **klantgericht**.
- Je werkt **zelfstandig** en hebt **initiatiefrijk** handelen.
- Je hebt een **positieve houding** en bent niet bang om de telefoon op te nemen.

WAT WIJ BIEDEN

- Je start meteen met een **vast contract**!
- Je krijgt een boeiende fulltime job vol **afwisseling** in een toonaangevend bedrijf.
- Je komt terecht in een team van enthousiaste collega's die mee zorgen voor een aangename werkplek.
- Je ontvangt een **aantrekkelijk salarispakket** aangevuld met bijkomende **extralegale voordelen** zoals maaltijdcheques.
- Je krijgt een **firmawagen**, een **iPad** en **iPhone** met **abonnement**.
- Ze bieden een steunende en **open werkomgeving** waar we de nadruk leggen op teamwork en groei.
- Je krijgt **opleidingen** en **trainingen** om je verder te ontwikkelen.

WIE WIJ ZIJN

Onze klant is een bedrijf dat werd opgericht in 2015. Ze zijn een groothandel in **niet-elektrische huishoudelijke artikelen**. Ze bedienen diverse markten en streven ernaar de **klanttevredenheid** te verhogen door hoogwaardige producten te leveren. Hun **waarden** zijn klantgerichtheid, innovatie, en betrouwbaarheid. Ze creëren een werkplek waar **teamwork** en **groei** centraal staan.

Momenteel gaan ze op zoek naar een **Junior Vertegenwoordiger**.

Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk