



Are you the **rock** we're looking for?

Représentant Commercial (Wallonie/Bruxelles)

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten steevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- En tant que représentant, vous serez le **visage de l'entreprise** dans la région de **Bruxelles** et de la **Wallonie**.
- Vous serez responsable de la planification et de la conduite des **visites de clients** dans les grandes chaînes de bricolage, les négociants en bois professionnels et les promoteurs immobiliers renommés.
- Vous **présenterez** les concepts de portes et comprendrez les besoins des clients afin de leur **proposer** des **solutions** sur mesure.
- Vous travaillerez de manière indépendante, avec la liberté de gérer votre **propre emploi du temps** dans des limites clairement définies.
- Vous bénéficierez également **d'opportunités de croissance** continue et du **soutien** de votre employeur et d'autres sociétés du groupe.
- Vous participerez à des **programmes de formation** et de **développement** afin d'améliorer continuellement vos compétences et vous assisterez à des foires commerciales.

WIE WIJ ZOEKEN

- Vous êtes titulaire d'un **diplôme de bachelor** ou d'une expérience équivalente. Que vous soyez jeune diplômé ou jeune professionnel avec 1 à 2 ans d'expérience dans la vente, vous êtes le bienvenu.
- **Vous êtes bilingue** (néerlandais/français) avec de solides compétences commerciales.
- Vous êtes communicatif et aimez **travailler en équipe**, mais aussi de manière indépendante.
- Vous êtes **commercial** et cherchez des solutions.
- Vous êtes **positif** et orienté vers la performance.
- Vous êtes en possession d'un permis de conduire B.

WAT WIJ BIEDEN

- Vous signez un **CDI** dès votre premier jour de travail !
- Vous recevrez une rémunération sur mesure, y compris une **voiture** de société avec carte de carburant, **indemnité** de frais nets, **chèques-repas** et autres avantages sociaux.
- Vous avez un environnement de travail rapide, **dynamique** et **stimulant**.
- Le **respect**, l'intégrité, la passion et la **solidarité** sont au centre de leur équipe.
- Vous aurez l'occasion de suivre une **formation** dans la vente selon la méthodologie Sales Simplified.
- Vous serez **encadré** par des directeurs commerciaux jeunes mais expérimentés.
- Vous aurez également l'opportunité de suivre une **formation** à la vente externe dispensée par des coachs commerciaux.
- Votre **contribution** et votre **engagement** sont fortement appréciés.

WIE WIJ ZIJN

Cette entreprise en pleine croissance compte environ 25 employés et est active depuis 20 ans en tant que producteur et distributeur de **portes intérieures**. Leur équipe progresse dans un environnement de travail où l'aspect humain a une place importante. En tant que joueur respecté de l'industrie, ils se distinguent par une mentalité de travail terre-à-terre, une **culture d'entreprise ouverte** et une **bonne ambiance** de travail.

Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk