



Are you the **rock** we're looking for?

Sales Advisor

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je **adviseert klanten** in de **showroom** en bij hen thuis met duidelijke, deskundige uitleg.
- Je analyseert de woonstijl en wensen van klanten en vertaalt die naar **passende oplossingen**.
- Je inspireert klanten met jouw **oog voor esthetiek, design en functionaliteit**.
- Je stelt nauwkeurige **offertes** op die technisch én visueel in lijn liggen met de verwachtingen.
- Je bouwt een **vertrouwensband** op door gerichte vragen te stellen en actief te luisteren.
- Je volgt jouw projecten op van eerste advies tot finale verkoopbeslissing.
- Je werkt nauw samen met collega's om klanten een vlotte en kwalitatieve ervaring te bieden.
- Je **vertegenwoordigt** het bedrijf als een enthousiaste en **klantgerichte ambassadeur**.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je beschikt over een diploma in **interieurvormgeving** of **architectuur**, of hebt gelijkwaardige ervaring.
- Je hebt een sterke **passie voor design**, materialen en esthetiek.
- Je voelt je comfortabel met de **technische aspecten** van ramen en deuren.
- Je bent een **multitasker** die gestructureerd werkt en vlot schakelt tussen klanten en projecten.
- Je toont **initiatief**, werkt zelfstandig en beheert je agenda efficiënt.
- Je communiceert vlot, waarbij **NL/FR** een duidelijke troef is.
- Je hebt een natuurlijke flair voor **verkoop** en overtuigen.

WAT WIJ BIEDEN

- Je start meteen met een **vast contract**, zodat je met zekerheid en vertrouwen aan je nieuwe uitdaging begint.
- Je werkt in een **warme familiale sfeer** waarin directe communicatie en een **open cultuur** centraal staan.
- Je komt terecht in een team met een **sterke teamspirit** en een persoonlijke aanpak, waar iedereen zich thuis voelt en zijn unieke talenten kan ontwikkelen.
- Je krijgt een functie waarin je jouw passie voor interieur en architectuur volledig kan benutten.
- Je werkt met glijdende uren, afgestemd op collega's, in een **40-urenweek** met **12 ADV-dagen** en collectief bouwverlof in zomer en kerst.
- Je ontvangt een **competitief salaris en uitstekende** secundaire **arbeidsvoorwaarden**, waaronder maaltijdcheques, bedrijfswagen, tankkaart, GSM + abonnement, laptop en groepsverzekering.
- Je geniet van een **afwisselende job** met zowel binnen- als buitendienst en **veel klantencontact**.
- Je geniet bovendien van **fijne teamactiviteiten**, zoals een zomerbarbecue, spaghettimiddagen, soepmomenten en **leuke attenties** doorheen het jaar.

WIE WIJ ZIJN

Onze klant is een vooraanstaande leverancier en producent van **hoogwaardige ramen en deuren** voor zowel residentiële als commerciële projecten. Hun producten staan synoniem voor kwaliteit, duurzaamheid en innovatie.

Als **dynamisch familiebedrijf** streven ze ernaar om hun groei voor te zetten door middel van toonaangevende producten en een uitstekende klantenservice.

Momenteel zijn ze op zoek naar een **Sales Advisor** te Aalst.



Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk