

Are you the **rock** we're looking for?

Sales Executive

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten steevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Als Sales Executive, ga je op zoek naar de perfecte match om **de juiste bedrijven** en **organisaties aan** te **trekken** om met jou samen te werken.
- Door het begrijpen en in spelen op de behoeften van de klant weet jij de diensten te vertalen naar de **best mogelijke oplossingen** en **gebruik** van de klant.
- Je staat in voor het hele **sales proces** en werkt samen met de team leden om leads te detecteren en **genereren**, **prospecteren** en **closen**.
- **Onboarding van de klant** doe je in samenspraak met uw operationele collega's.
- Je **prospecteert** op eigen initiatief (mailinglijsten opstellen, cold calling, netwerken, events,...)
- Je bedenkt "**op maat" oplossingen** voor/met jouw klanten zowel op infrastructuur niveau als connectiviteit diensten en oplossingen. Dit met ondersteuning van het operationeel team.
- Je behaalt je targets door het grondig opvolgen en ontwikkelen van je **sales pipe** en door het continue bijleren in je vakgebied.
- Je **rapporteert** aan de Sales Directeur die je bijstaat bij de uitdagende dossiers.

ROCK RECRUITMENT

WIE WIJ ZOEKEN

- Je hebt een **hogere opleiding** en een beperkte **ervaring** in de B2B Sales. Junior profielen komen zeker in aanmerking.
- Je bent **klant- en oplossingsgericht**.
- Een professionele en gerichte aanpak in prospectie, klanten ontwikkeling en sales is je strekte.
- Je bent een “trusted advisor” voor je prospecten en hebt ervaring in het **onderhandelen**.
- Je bent **vertrouwd** met IT en Telecommunicatie diensten.
- Je spreekt vlot **Nederlands**, **Engels** en **Frans**.

WAT WIJ BIEDEN

- Je start met een **vast contract**!
- Je krijgt een **gevarieerde job** aan in een groeiende onderneming met een **toonaangevende reputatie** dankzij continu investeringen in innovatieve projecten.
- Je ontvangt een **aantrekkelijk salarispakket** met een premium **bedrijfswagen** en heel wat **extralegale voordelen** (ecocheques, maaltijdscheques, verzekeringen, internetvergoeding...)
- Werk je liever via een ander statuut kan zeker.
- Je komt terecht in een aangename en **flexibele werkomgeving** bij een groeibedrijf met leuke collega's.
- Je komt terecht in een sterk **groeiend bedrijf** in een groeiende sector.
- Ze reiken de **nodige tools** aan, stimuleren **ondernemerschap** en bieden kansen om een carrière verder uit te bouwen.
- Ze streven naar een humane werkomgeving waar ruimte is voor **initiatief**, **creativiteit** en **persoonlijke groei**. Ze scheppen banden, zowel met collega's, partners als klanten
- Je krijgt de kans om **continue opgeleid** te worden, bij te leren, kennis op te doen en de competenties uit te breiden.
- Je combineert **remote en fysieke aanwezigheid** bij de klanten en op kantoor.
- Je hebt recht op **20 verlofdagen** + **extra ADV dagen**. Bij voorkeur werk jij in een 40-uren week.

WIE WIJ ZIJN

ROCK RECRUITMENT

Het bedrijf behoort tot één van de snel **groeiende datacenter aanbieders** van België. Naast datacenter outsourcing bieden zij een breed gamma van gerelateerde **telecommunicatiediensten** aan.

Een **uitstekende service** met een sterke **klantgerichte mind-set** zijn hun sleutelwaarden. Naar aanleiding van de aanhoudende groei zijn ze op zoek naar een **gedreven Sales Executive** om het team fulltime te komen vervoegen.

Do you feel like our **ROCKER**?

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be
www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment
Stasegemsesteenweg 72
8500 Kortrijk

ROCK RECRUITMENT