



Are you the **rock** we're looking for?

## Sales Manager

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

### DE JOB

- Als Sales Manager ben je verantwoordelijk voor het **leiden** van het toegewijde **salesteam**.
- Je bent de **drijvende kracht** achter het succes en zorgt ervoor dat elk teamlid optimaal presteert om een goed geoliede machine te vormen.
- Je vertaalt **bedrijfsstrategieën** naar **operationele plannen**, stelt **doelen** voor het team en **coacht** & **ondersteunt** teamleden om klanttevredenheid te maximaliseren, leads te genereren en **nieuwe deals** te sluiten.
- Je speelt een **cruciale rol** in de werving, integratie en training van nieuwe medewerkers.
- Je rapporteert aan de Business Unit Director van het bedrijf.

## WIE WIJ ZOEKEN

- **Ervaring in sales en teammanagement**, bij voorkeur binnen een internationale context.
- **Sterke analytische vaardigheden** om verkoopresultaten te analyseren en te interpreteren.
- Uitstekende kennis van **Nederlands, Engels** en **Frans**, gezien de internationale context.
- **Positieve en resultaatgerichte mindset**.
- **Openheid** en **transparantie** in communicatie en onderhandelingen.
- Vermogen om verschillende persoonlijkheden te **motiveren** en tot actie aan te zetten.

## WAT WIJ BIEDEN

- Starten doe je meteen met een **vast contract!**
- Je krijgt de mogelijkheid om een **uitdagende job** als Sales Manager waarbij je actief kunt bijdragen aan hun ambitieuze groeiverhaal.
- Van maandag t.e.m. donderdag werk je in een vast uurrooster van 08:00-12:00 en 13:00-17:15. Op vrijdag eindigt de werkdag al om 15:00. Het weekend begint dus altijd extra vroeg.
- Je wordt **intern opgeleid** tot een echte expert. Je maakt kennis met het interne softwareprogramma.
- Binnen het team krijg je alles ter beschikking wat je nodig hebt voor het uitoefenen van je werk.
- De rapporteringslijnen zijn kort, waardoor eigen **initiatief** gestimuleerd wordt.
- Je ontvangt een **aantrekkelijk salarispakket** met **extralegale voordelen** zoals maaltijdcheques (8€/dag), ecocheques (250€) & hospitalisatieverzekering.
- Je hebt ook recht op een **bedrijfswagen** met **tankkaart**.
- Er is de mogelijkheid om een **fietsleaseplan** aan te gaan, je krijgt gratis fruit en een **ergonomisch bureau**.
- Je hebt geen **collectief verlof** (in overleg zelf inplannen).
- Er wordt gewerkt in een **39 urenweek** waardoor je bovenop 20 wettelijke vakantiedagen en 10 feestdagen ook recht hebt op **6 extra betaalde ADV dagen**.
- Je kunt rekenen op **leuke evenementen** zoals een jaarlijkse familiedag en afterwork drinks.
- Er is **parkeergelegenheid** aan het bedrijf.

## WIE WIJ ZIJN

Het bedrijf is gespecialiseerd in het aanbieden van oplossingen op de globale markt voor **hoogtewerkers**. Wekelijks vertrekken er uit het bedrijf honderden colli's en paletten met wisselstukken naar alle uithoeken van de wereld. Ondertussen zijn er al meer dan 450.000 unieke referenties beschikbaar in hun online webshop.

Het is een jong, groeiend en **energiek familiebedrijf**. Dit garandeert een **motiverende werkomgeving** met een persoonlijke aanpak en **hoge betrokkenheid**.



# Do you feel like our **ROCKER?**

**Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via**

[info@rockrecruitment.be](mailto:info@rockrecruitment.be)

[www.rockrecruitment.be](http://www.rockrecruitment.be)

**Rock Recruitment**

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk