

Are you the **rock** we're looking for?

Sales Representative Supply Chain

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten steevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- In deze rol maak je deel uit van het internationaal sales team.
- Samen zijn jullie medeverantwoordelijk voor de verdere groei van het bedrijf in Europa.
- Je leert het volledige supply chain proces kennen zodat je klanten een oplossing op maat kan aanbieden.
- Je legt actief contact met potentiële klanten waarna je aan de slag gaat met data analyses en tariefcalculaties.
- Het behalen van succes bij complexe internationale tenders is een belangrijke drijfveer voor je.

Het takenpakket:

- Je legt actief **nieuwe klantencontacten** via telefoon en face-to-face om de warehousing services voor te stellen. Vaak doe je dit samen met Europese collega sales team members als onderdeel van een totaaloplossing.
- Je beheert inkomende aanvragen en gaat **tenderdocumenten analyseren** en **interpreteren**.
- Je stelt **tariefcalculaties** op volgens methodiek van **Activity Based Costing**.
- Je beschrijft de oplossing in een kwalitatief **hoogstaand begeleidend document**.

ROCK RECRUITMENT

- Je bewaakt project **deadlines**.
- Je licht een **voorstel** op een professionele en enthousiaste manier toe aan potentiële klanten.
- Je stelt periodiek Management **rapportages** op.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je bent **enthousiast** en hebt **interesse** om veel te leren.
- Je hebt een echte **salesmicrobe**: je bouwt goede relaties op met bestaande en potentiële klanten.
- Je bent **flexibel**, **nauwkeurig** en kan goed om met **verantwoordelijkheid**, **deadlines** en **targets.**
- Je hebt een sterk **analytisch** vermogen.
- Je hebt goede beheersing van **Nederlands** en **Engels**.
- Je werkt vlot met **MS Office** producten (Word, Excel, PowerPoint).

WAT WIJ BIEDEN

- Je hebt een **vast voltijds contract** vanaf de eerste dag!
- Je komt terecht in een **professionele werkomgeving** met **gedreven collega's**.
- **Passie** en **teamwork** zitten in hun DNA.
- Er is een **opleidingstraject** op jouw maat.
- Je hebt kansen om jezelf te **ontwikkelen** én, als dat je ambitie is, intern door te groeien.
- Er is ruimte om **mee** te **denken** en **initiatief** te nemen.
- Je ontvangt een **marktconforme verloning** met mooie **extralegale voordelen** (betaalde ADV, maaltijdcheques, ecocheques, groeps- en hospitalisatieverzekering, etc.).

WIE WIJ ZIJN

Onze klant is een **wereldwijde logistiek dienstverlener** die klant-specifieke geïntegreerde **warehousing**, **transport- en distributieoplossingen** biedt voor zijn klanten. Dit bedrijf blijft haar wereldwijde positie versterken, met vestigingen in Nieuw-Zeeland, Amerika, Australië, Azië en Europa.

Momenteel zijn ze op zoek naar een **Sales Representaive**.

ROCK RECRUITMENT

Do you feel like our **ROCKER**?

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be
www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment
Stasegemsesteenweg 72
8500 Kortrijk

ROCK RECRUITMENT