



# Are you the **rock** we're looking for?

## Teamleader Horeca

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

### DE JOB

- Je neemt de **leiding over het nationale verkoopteam** en stuurt een 10-tal vertegenwoordigers aan.
- Je coacht je team actief op de baan en versterkt hun **digitale vaardigheden** en **commerciële focus**.
- Je ontwikkelt samen met het team een **opleidingsdraaiboek** voor nieuwe en bestaande collega's.
- Je beheert zelf een aantal **key accounts** en werkt mee aan **grote dossiers** en **aanbestedingen**.
- Je werkt nauw samen met de Salesmanager en Pricing Analyst aan **strategische verkoopprojecten**.
- Je bent een motor van verandering en initieert **duidelijke doelstellingen** en **meetbare resultaten**.
- Je stimuleert een cultuur van groei, digitalisering en flexibiliteit binnen het team.
- Je bent telefonisch beschikbaar en fungeert als **eerste aanspreekpunt** voor jouw teamleden.

## WIE WIJ ZOEKEN

- Je hebt minstens 5 jaar **ervaring in sales** binnen horeca, foodservice of retail.
- Je hebt **ervaring met het coachen** en transformeren van commerciële teams.
- Je werkte eerder als accountmanager en behaalde **concrete resultaten**.
- Je bent **strategisch** sterk en beschikt over **uitstekende onderhandelingsvaardigheden**.
- Je kan data **analyseren** en vertalen naar **commerciële acties**.
- Je bent communicatief zeer sterk in het **Nederlands** en het **Frans**.
- Je hebt een **hands-on** mentaliteit en denkt in oplossingen.

## WAT WIJ BIEDEN

- Je start met een voltijds contract van **onbepaalde duur**.
- Je komt terecht in een **gezonde KMO** binnen een internationale groothandel met oog voor zijn medewerkers.
- Je krijgt een **strategische en afwisselende functie** binnen een dynamisch en groeiend bedrijf.
- Je maakt deel uit van een toekomstgericht en duurzaam groeiverhaal waarin lange partnerships centraal staan.
- Je krijgt de kans om mee vorm te geven aan de **digitalisering** van het team en de organisatie.
- Je werkt in een omgeving waar initiatief en autonomie sterk worden aangemoedigd.
- Je kan je klantenservice- en leiderschapsvaardigheden verder **ontwikkelen** en **doorgroeien** binnen het bedrijf.
- Je ontvangt een **aantrekkelijk salarispakket** op basis van jouw ervaring en kennis.
- Je geniet van **extralegale voordelen**, waaronder maaltijdcheques, hospitalisatieverzekering, laptop, gsm met abonnement en een elektrische bedrijfswagen met laadpas.
- Je werkt in een **39-urenweek**, aangevuld met **6 ADV-dagen** per jaar.
- Je krijgt toegang tot **opleidingen**, bijscholingen en ontwikkelingskansen afgestemd op jouw traject.
- Je werkt vanuit het hoofdkantoor in Deerlijk, met regelmatige aanwezigheid bij klanten of collega's op het terrein.

## WIE WIJ ZIJN

Deze internationale groothandel heeft meer dan 35 jaar ervaring in de **horecasector**.



# Do you feel like our **ROCKER?**

**Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via**

[info@rockrecruitment.be](mailto:info@rockrecruitment.be)

[www.rockrecruitment.be](http://www.rockrecruitment.be)

**Rock Recruitment**

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk