



Are you the **rock** we're looking for?

## Technisch Accountmanager

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

### DE JOB

- Je **onderhoudt bestaande contracten** binnen de sectoren transport, wegenbouw en industrie.
- Je **prospecteert actief** en bouwt nieuwe klantenrelaties op.
- Je geeft **technisch en commercieel advies** op maat van de klant.
- Je gebruikt het **CRM-systeem** om klantgegevens en bezoeken te rapporteren.
- Je onderhandelt en sluit **servicecontracten** af met klanten.
- Je fungeert als **belangrijk aanspreekpunt** tussen klanten en interne diensten.
- Je volgt marktontwikkelingen op en signaleert **commerciële opportuniteiten**.

## WIE WIJ ZOEKEN

- Je bent een **gedreven verkoper** met commerciële flair.
- Je hebt een **klantgerichte** en **resultaatgerichte** aanpak.
- Je hebt een **bacheloropleiding** of gelijkwaardige ervaring.
- Je hebt een **technische achtergrond** of affiniteit met de sector.
- **Ervaring** met banden, vrachtwagens of wegenbouw is een pluspunt.
- Je spreekt vloeiend Nederlands, **Frans en Engels**.

## WAT WIJ BIEDEN

- Je start meteen met een **vast contract** vanaf je eerste werkdag.
- Je ontvangt een **competitief loon**, afgestemd op jouw ervaring en expertise.
- Je geniet van **mooie extralegale voordelen**, zoals maaltijdcheques en een groepsverzekering.
- Je hebt recht op **32 verlofdagen** (20 wettelijke verlofdagen + 12 ADV dagen) om een optimale **werk-privébalans** te garanderen. Er is geen collectief verlof.
- Je volgt een **individueel opleidingstraject**, waarbij je persoonlijke begeleiding en 1-op-1 coaching krijgt.
- Je werkt in een **warme, familiale werkomgeving** met dynamische collega's en open communicatie.
- Je krijgt de kans om mee te bouwen aan de **verdere ontwikkeling van een stabiele en groeiende onderneming**.
- Je komt thuis in een dynamische omgeving met een **open bedrijfscultuur** waar mensen centraal staan.
- Je speelt een **belangrijke rol** in de verdere groei van het bedrijf.
- Jouw inbreng is zeker geapprecieerd en gewaardeerd.

## WIE WIJ ZIJN

Deze familiale KMO is al meer dan 50 jaar actief in de distributie en verkoop van **banden** en **velgen**, voor zowel auto's, vrachtwagens als voertuigen voor de landbouw en de industrie.

Met een eigen netwerk van 17 filialen, de productie van landbouwvelgen en een groothandel voor de import van banden en velgen wereldwijd, is onze klant een vooraanstaande en stabiele speler in de sector.

Om de groei verder vorm te geven, hebben ze vandaag een vacature voor een **Technisch Accountmanager**.



# Do you feel like our **ROCKER?**

**Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via**

[info@rockrecruitment.be](mailto:info@rockrecruitment.be)

[www.rockrecruitment.be](http://www.rockrecruitment.be)

**Rock Recruitment**

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk