



# Are you the **rock** we're looking for?

## **Vertegenwoordiger (Wallonië/Brussel)**

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten steevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

### **DE JOB**

- Als vertegenwoordiger ben je het **gezicht van het bedrijf** in de regio Brussel en Wallonië.
- Je bent verantwoordelijk voor de planning en uitvoering van **bezoeken** aan klanten in grote doe-het-zelf-ketens, professionele houtverkopers en gerenommeerde vastgoedontwikkelaars.
- Je **presenteert** deurenconcepten en begrijpt **klantbehoeften** om op maat gemaakte oplossingen voor te stellen
- Je werkt zelfstandig, met de vrijheid om uw **eigen planning** binnen duidelijk omschreven grenzen te beheren.
- Je krijgt de kans tot voortdurende **groeikansen** en **ondersteuning** van uw werkgever en andere groepsbedrijven.
- Je neemt deel aan **trainings- en ontwikkelingsprogramma's** om voortdurend uw vaardigheden te verbeteren en gaat commerciële beurzen bijwonen.

## WIE WIJ ZOEKEN

- Je bent in het bezit van een **bachelor**-diploma of een gelijkwaardige ervaring. Of u nu een recent afgestudeerde bent of een junior professional met 1 tot 2 jaar verkoopervaring, u bent van harte welkom.
- Je bent tweetalig (**Nederlands/Frans**) met sterke commerciële vaardigheden.
- Je bent communicatief en werkt graag in teamverband, maar ook zelfstandig.
- Je bent **positief** en **prestatiegericht**.
- Je beschikt over een rijbewijs B.

## WAT WIJ BIEDEN

- Je krijgt een vast contract van onbepaalde duur vanaf je eerste werkdag!
- Je komt terecht in een respectvolle en solidaire omgeving.
- **Groei, respect, integriteit, passie** en **solidariteit** staan centraal binnen hun team.
- Zij bieden je de mogelijkheid om een **belangrijke rol** te spelen in de verdere **ontwikkeling** van de onderneming en je eigen carrière.
- Met verworven kennis en ervaring zullen **kansen** en **opportuniteiten** groeien.
- Zij voorzien ruimte om jezelf te **ontplooiën** waar je begeleid wordt door **meedenkende collega's**.
- Jouw inbreng en inzet worden sterk **gewaardeerd** en **geapprecieerd**.
- Er wacht voor jou een ongezien **fijne onboarding**.
- Je krijgt de kans om een verkoopopleiding te volgen volgens de Sales Simplified-methodologie.
- Zij verzekeren een **persoonlijke en discrete aanpak** en verwerking van vertrouwelijke informatie.
- Je wordt begeleid door ervaren sales managers.
- Je krijgt ook de mogelijkheid om een externe verkooptraining te volgen onder leiding van commerciële coaches.
- Je ontvangt een **mooie verloning** volgens ervaring met een ruim pakket aan extralegale voordelen (inclusief bedrijfswagen met tankkaart, netto onkostenvergoeding, maaltijdcheques en andere extra's).

## WIE WIJ ZIJN

Deze groeiende onderneming heeft een 25-tal enthousiaste medewerkers en is al 20 jaar actief als producer & verdeler van **binnendeuren**.

Hun gedreven team streeft naar vooruitgang in een werkomgeving waar het **menselijk aspect** een belangrijke plaats heeft. Als **gerespecteerde speler** in de industrie bouwen we elke dag verder aan hun missie en visie. Zij kenmerken zich als werkgever door een **nuchtere werkmentaliteit, open bedrijfscultuur en amusante sfeer**.



# Do you feel like our **ROCKER?**

**Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via**

[info@rockrecruitment.be](mailto:info@rockrecruitment.be)

[www.rockrecruitment.be](http://www.rockrecruitment.be)

**Rock Recruitment**

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk