



Are you the **rock** we're looking for?

Vertegenwoordiger (Zwembaden)

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je **verkoopt** exclusieve **zwembaden** en **begeleidt klanten** van hun eerste idee tot de ondertekening van het project.
- Je **bezoekt** klanten aan huis en denkt mee na over hun wensen en noden.
- Je werkt creatieve en op maat **gemaakte voorstellen** uit voor particuliere en publieke projecten.
- Je **overtuigt klanten** van het volledige totaalconcept en biedt hen een onvergetelijke beleving.
- Je maakt **offertes** op maat en zorgt voor een duidelijke opvolging.
- Je sluit **verkoopovereenkomsten** af en bouwt duurzame relaties op.
- Je neemt deel aan **beurzen** en **netwerkevents** om nieuwe contacten te leggen.
- Je rapporteert rechtstreeks aan de bedrijfsleider over je resultaten en planning.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je hebt een technische of commerciële **bacheloropleiding** of gelijkwaardige ervaring.
- Je hebt reeds **commerciële ervaring**, bij voorkeur met consumentenproducten.
- Je bent een **enthousiaste en joviale persoonlijkheid** die vlot contacten legt.
- Je weet klanten te **overtuigen** met jouw luistervaardigheid en inlevingsvermogen.
- Je bent **gepassioneerd** en **resultaatgericht** in alles wat je doet.
- Je bent flexibel in het plannen van **klantbezoeken**, ook 's avonds of in het weekend.
- Je kan vlot communiceren in het **Frans** en werkt goed met **digitale tools**.

WAT WIJ BIEDEN

- Je start met een **vast contract** vanaf dag één, binnen een stabiele en betrouwbare sector.
- Je ontvangt een **aantrekkelijk salaris**, aangevuld met maaltijdcheques, een hospitalisatieverzekering en een groepsverzekering.
- Je werkt in een **positieve en energieke werkomgeving**, waar teamspirit en enthousiasme centraal staan.
- Je hebt recht op een **voltijdse werkweek** met **6 extra ADV-dagen** per jaar.
- Je krijgt toegang tot een uitgebreid **opleidingsaanbod** en er zijn reële **doorgroeimogelijkheden** binnen het bedrijf.
- Je maakt deel uit van een **innovatieve organisatie** die investeert in kwaliteit, duurzaamheid en het welzijn van haar medewerkers.
- Je krijgt de kans om je talent ten volle te benutten, mee te bouwen aan een sterk merk en impact te maken binnen jouw functie.

WIE WIJ ZIJN

Onze klant, met verschillende bedrijven, is gespecialiseerd in de **bouw- en voedingssector**.

Ze staan bekend om hun klantgerichte aanpak en streven naar **efficiëntie** en **innovatie**. Hun team werkt nauw samen om **hoogwaardige dienstverlening** te leveren aan zowel klanten als interne afdelingen. Ze hechten veel waarde aan een **positieve werkcultuur**, waar open communicatie en **verantwoordelijkheid** centraal staan.

Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk