



Are you the **rock** we're looking for?

Zelfstandige Verkoper

Elke dag gaan wij bij Rock Recruitment op zoek naar de juiste kandidaat voor onze klanten. Dat doen we sinds 2018. Vorig jaar haalden we daarbij een succesratio van maar liefst 83%, een buitengewoon resultaat voor onze sector. Dat dat niet onopgemerkt blijft, merken we aan het groeiende aantal klanten waarvoor we blijvend rekruteren. We gaan voor onze klanten stevast op zoek naar de perfect match. Of om het met onze slogan te zeggen: **We dig deep to unearth the best talent!**

DE JOB

- Je **benadert** actief potentiële klanten en **adviseert** hen over de juiste telecomoplossingen.
- Je werkt **voorstellen** op maat uit, afgestemd op de noden van bedrijven.
- Je bouwt een **eigen klantenportefeuille** uit en onderhoudt **lange termijnrelaties**.
- Je blijft op de hoogte van ontwikkelingen in de telecomsector.
- Je werkt samen met het experten-team om klanten optimaal te ondersteunen.
- Je **volgt je klanten zelf op**, van offerte tot service na verkoop.
- Je plant en organiseert zelfstandig je **klantbezoeken** en **verkoopacties**.
- Je **vertegenwoordigt** het bedrijf professioneel tijdens **evenementen** of **commerciële acties**.

WIE WIJ ZOEKEN

- Je hebt **ervaring in sales**, bij voorkeur in telecom of ICT.
- Je bent een zelfstandig **ondernemer** met een passie voor klanten en resultaat.
- Je bent **communicatief** sterk en professioneel in je aanpak.
- Je werkt **doelgericht** en weet je eigen planning goed te beheren.
- Je combineert **zelfstandigheid** met een gezonde **teamgeest**.
- Een bestaand netwerk in de B2B-markt is een pluspunt.
- Je bent **leergierig** en denkt in oplossingen, niet in problemen.

WAT WIJ BIEDEN

- Je krijgt vanaf dag één een **vast contract**.
- Je bepaalt **zelf je werkuren en locatie**, met maximale flexibiliteit.
- Een **afwisselende functie** in een dynamisch team met een **gezellige werksfeer**.
- Een marktconform salaris met **maaltijdcheques**, **hospitalisatieverzekering**, en kosten eigen aan werkgever.
- Je krijgt toegang tot een breed productaanbod en een sterk ondersteunend team.
- Geen collectief verlof; je kiest je verlofdagen in overleg met collega's.
- Je werkt in een jong en **energiek bedrijf**, dat vertrouwen en samenwerking bevordert.
- Je komt terecht in een **uitdagende, ondernemende omgeving** met veel groeikansen.
- Het kantoor is trendy ingericht en gelegen in een **filevrije omgeving**.
- Het **open kantoor** zorgt voor een **vlakke hiërarchie** en **vlotte communicatie**.
- Regelmatige **teambuildingactiviteiten** en een **informele sfeer** met gezellige momenten, zoals een vrijdagmiddagborrel.
- Uitgebreide **opleiding en ondersteuning** om je snel op weg te helpen in je functie.
- Je komt terecht in een **moderne loft** op de Pottelberg, die binnenkort uitgebreid wordt.

WIE WIJ ZIJN

Dit bruisend bedrijf in Kortrijk biedt op maat gemaakte oplossingen voor B2B-klanten, ongeacht de operator. Hun diensten omvatten mobiele en vaste telefonie, VOIP-verbindingen, internet, en securityoplossingen.

Momenteel gaan ze op zoek naar een **B2B Zelfstandige Verkoper**.

Do you feel like our **ROCKER?**

Heb je interesse in deze vacature? Solliciteer dan via

info@rockrecruitment.be

www.rockrecruitment.be

Rock Recruitment

Stasegemsesteenweg 72

8500 Kortrijk